

フロムワンとお取引頂きましたユーザーさまにお届けするニュースレター

発刊者(有)フロムワン

川口市戸塚1-4-29-1F

TEL 048-291-2240

FAX 048-291-2242



代表 山本 達也

取り扱い業務

FAX/北°機/複合機

リサイクル等ワライ品

業務用 I P 電話システム

電話工事/LAN工事

インターネット環境のコンサルティング

『1から』通信

発行部数 570部 令和3年春号(62号)

お世話になります。フロムワン山本です。

先頃のGWは大型連休になりましたが、皆様はどのように過ごされましたか？

この様な状況下ではありましたが、私はどうにも外せない所用があり、数年ぶりに実家の四国へ一人で帰ってきました。

この時期田舎の山々も、これからの初夏を感じさせるように緑を濃くし田んぼも田植えの準備を整えつつありました。

日中には絶え間なくホーホケキョとウグイスたちのさえずりが辺りに響いています。

帰ってきたのが久々ということとマスク生活が日常になってしまっているからでしょうか、今回ばかりは明らかに、肺に入ってくる空気が澄んでいることが実感されました。

こんな田舎でさえも外出時は子供からお年寄りまでマスクを強いられる生活なんて・・・

一刻も早く収束しますように！

それではニュースレター春号お付き合いください。



実家の庭からの風景



セールスにご注意ください。④ (WI-FI関連)

コロナ禍中でのお客様を欺くようなセールスが活発になっていますのでご注意ください。というシリーズも4回目となりました。

前回はNTTをかたり誤認させるような口上で

- 「お住まいの地域の光回線が1Gに対応となったため、無料でできるモデム交換のご連絡です」
- 「無料で24時間出張修理サービスを受けることができますようになりました」

と、【無料というフレーズ】を使ってセールスしてくるケースをご紹介しました。どちらもセールスの「つかみ」であったり、初期費用はかからなくても月額費用がしっかりかかりますよ。という内容でした。



今回は

●「無料で高速のWifiをご利用できます」

という内容の勧誘についてお伝えします。

それではいってみましょう。

「NTT東（西）日本です！」

「無料で無線LANが使える機器をお送りします」

「お得です、無料です、集客につながります」

一度ならずとも、度々このような電話を受けられた方も多いのではないのでしょうか。

これはNTTの「ギガらくWI-FI」という【有料のサービス】の勧誘です。

ギガらくWI-FIとは？

皆さんも喫茶店やカフェに入ってスマホを使うときには、契約しているスマホのギガを使わず、お店のWI-FIで接続することが多いのではないのでしょうか。

ギガらくWI-FIは、専用のアクセスポイントを設置することで自社のスタッフはもちろんお客様や来訪者が、自由にWI-WFを使用することのできる、NTTのフリーWI-FI接続サービスです。

ひとつのアクセスポイントで、25m×25Mの範囲内、同時に50人程度のスマホやモバイル機器接続が可能です。

設置も簡単で、NTTのサポートが付きますので手離れも良いため

クリニック、美容サロン、ホテル旅館、カフェなど、

スマホのデータを気にせず使えることで集客が見込めたり、サービスの一環になる業種には需要は大きいと考えられ、実際弊社でも取り扱っております。

では、何が問題なのか

フリーWI-FI自体は、業種によってはもはや必須の優れた技術サービスです。

問題はサービスの内容ではなく、代理店の「詐欺まがいの勧誘方法」です。

●無料ではありません！

「無料です」と謳っているのは、あくまでも初期費用のこと。

そしてお店であれば、お客様が無料でインターネット接続できますよということ。

逆にお客に提供するお店側は、プランによって変わってきますがアクセスポイント機器1台につき月々、約3,000円～10,000円。進められるがまま、色々なオプションを付けてしまうと毎月15,000円以上～の基本料がかかります。

●そもそも必要でしょうか？

強引に勧誘する側は、そのお店や事業所にとってメリットがあろうがなかろうがお構いなしです。

例えば、自社のスタッフが10～20名以内で、限られた範囲内での利用。

店内でもお客がスマホを利用するシーンがない店舗。

情報に明るくなく、また必要性もないシニアの方が経営者の場合・・・等

ごく一般的な中小の事業所であれば、市販のWI-FIルーターで

充分間に合う場合がほとんどではないのでしょうか。

一度申込みしてしまうと、毎月費用がかかるのが、NTTの「ギガらくWI-FI」です。

料金がかかることは理解したとしても、今一度ご自分の事業所やお店の状況に照らしてみてくださいね。

お〜っとここで、また紙面がいっぱいになってしまいました。
他にも問題になっている「ギガらくwifi」の勧誘

- 申込書も、サインも印鑑もなく・・・契約は始まっている。
- 聞いていない、高額な違約金。

についても今回一度にお伝えしたかったのですが・・・申し訳ありません。
次回お伝えいたします。

編集後記

実家では昔の名残で、ほんの僅かですが家で使う用にお茶を作っています。
所用の合間に八十八夜頃ということもあり、お茶摘みも手伝ってきました。



摘んだお茶の葉



軽く煎ります



揉んで天日に干します



出来上がり！

今はスーパーに行けば、100円も出さずに清潔なペットボトルに入った色々な種類のお茶が買えちゃいます。

そういえばじいちゃんやばあちゃん達はお茶に限らず、自分たちで使うものはこうやって手間をかけてなんでも作ってたよなあ。

お茶の他にも、自家製の出汁用の干しシイタケ・梅干しも分けてもらってきました。

若い頃はこんなもの買った方が早いよ、と思っていたんですけど・・・。

美味いっていうより、やっぱ旨いっす。

いつもなら帰省や観光客でにぎわっている空港の土産売り場も、実家最寄りのJR駅も人気がありません。みんな出来る限り守っています、耐えてるんです。

だから、お偉い方々もホントもうちょっとうれしいですよ。

ねっ！それでは次号で。



松山空港



宇和島駅



ゆるキャラ みきやん



ころなめえ〜っ！