

from1ワンとお取引頂きましたユーザーさまにお届けするニュースレター。

発刊者 (有)from1ワン

川口市東川口1-16-6-2F

TEL 048-291-2240

FAX 048-291-2242



代表 山本 達也

取り扱い業務

FAX/コピー機/複合機

リサイクルトナー等サプライ品

業務用IP電話システム

電話工事/LAN工事

インターネット環境のコンサルティング

# 「1から」通信

発行部数 400部 平成25年冬号(30号)

そんな中、休まず頑張って稽古に通ってくるちびっこ達。君達は本当にエライ!とはいえ、今年の稽古始めではあまりの冷たさに耐え切れず、稽古中に泣き出してしまっ豆剣士が続出してしまいました。(うん、うん、わかるよ。わかる。)

でもつらい稽古を終え、黙想し、座礼をした後の豆剣士達の顔は、半べそからほっとした、そしてどこか誇らしげな表情へと変わっているように感じます。ということ、お前もがんばれよ。リバ剣山本!

二〇一三年最初のニュースレターです。



子供たちの新品の防具です。前号でご紹介した、30年前の私の防具とは違ってピカピカですよね♪

【家族みんなの防具を揃えるのは大変でした…(涙)】



今年も寒い日が続いています。気がつけば二〇一三年も一ヶ月が過ぎてしまいました。いかがお過ごしですか?

前号で、子供たちと剣道を始めたことはお伝えしましたが、まさに今、寒稽古の真最中。利用している古い体育館の床は、日当たりも悪く早朝ということもあり、まるで氷のよう。(イヤ、ホントに。)

稽古が始まれば体の方は徐々に温まってくるのですが、裸足の裏は感覚もなく一時間近く痺れたままです。



## ご注意ください!!

前回では、お客様より不審な営業に対してのお問い合わせが増えていることから、

① NTT委託業者などと名乗り、「料金が安くなるので、該当するかどうか確認に伺い、認印が欲しい」

について、同業者の視点から問題点とその対応についてお伝えしました。

今回はケース②として

② ビジネスホン、コピー機等のメーカー、又は保守会社などと名乗り、アポイントを求めてくる。

についてお伝えしたいと思います。



## おすすめ本



<営業という  
生き方>  
著者: 中村 信仁

数年前、仕事で少しへこんでしまった時、  
「営業という職業を選んだのではない。営業という生き方を選んだのだ。」  
という帯に一目ぼれしてしまい、即買いしてしまった本です。

序・激・心・感・動・魂・終の各章があり、いわゆる  
ビジネスの趣はないエッセイ風の本ですが、私にとって気持ちが  
曇っている時には「おとぎ話」に思え、充実している時には「勇気」が出る  
鏡のような本です。

人間は生まれた時から、自分以外の誰かとコミュニケーションをとることなしに  
生きてゆけません。泣いてミルクを与えてもらうことから全て、  
人生とは営業である。と聞いたことがあります。

営業＝物を売る。という商取引の有無ではなく、生きてゆくそのものが  
「業を営む」＝「営業」ということなのでしょうが？・・・なんちゃって。  
一文を紹介します。

お金を失うことは、小さな富を失うこと。  
信用を失うことは、大きな富を失うこと。  
自信を失うことは、すべてを失うこと。

※amazon内のなか見！検索に、「序章」と「終章」が掲載されています。  
是非覗いてみて下さい。

## 【編集後記】

そういえば私が豆剣士の頃も、冬には水道が凍結する為、前日に汲み置きした氷の張った  
バケツから床に水をまき、先生方と一緒に皆で雑巾がけをしてから体を温め稽古を始めたものでした。  
防具を自転車にくくりつけて、5kmの道を朝の寒空の中通う稽古は、毎週嫌でしょうがなかったもの  
でした。でも、稽古が終わったあとにはなんだか、くすぐったいような、ちょっと自分をほめてやりたい  
ような気持ちになり、帰り道にこぐ自転車のペダルが軽やかに感じていたのを思い出しました。  
頑張った後の自分自身のことを、なんかいい感じ。に思えることの積み重ねって、少しずつ自信に  
変わってゆくのかも知れませんね。 それでは春号で。

## 今月のミーとマー



本当に仲良しきょうだいです。  
いつもくっついて寝ております♪



僕も剣道がんばるニャン♪